

Практическое руководство

*Когда стоит привлечь
бизнес-консультанта
и как сделать правильный выбор*



Многие предприниматели не спешат обращаться к консультантам. Не потому, что им это не нужно — а потому что:

- не понимают, когда это действительно необходимо
- не до конца представляют, какой результат получат
- сталкивались с неудачным опытом или слышали о нем

Этот гид поможет вам разобраться:

- в каких ситуациях консалтинг действительно полезен
- как выбрать подходящего консультанта
- как выстроить эффективное взаимодействие
- каких результатов можно ожидать

👉 В противном случае решения откладываются, возможности упускаются, а рост замедляется.

Когда имеет смысл обращаться к консультанту

Консалтинг особенно ценен в моменты, когда бизнес сталкивается с неопределенностью или точками роста:

✓ Когда продажи не растут

- бизнес работает, но без прогресса,
- неясно, где именно проблемы.

✓ Когда предстоят важные решения

- инвестиции,
- диверсификация,
- смена стратегии,
- выход в новые направления/

✓ Когда бизнес теряет управляемость

- слишком много задач, нет фокуса
- сложные ситуации без очевидных решений
- отсутствие структуры

✓ Когда требуется финансирование

- банковский кредит
- грант
- привлечение инвестиций

👉 В таких ситуациях консультант дает главное:

понимание и ясность, системность и четкое направление действий

Почему консалтинг не всегда дает ожидаемый результат

Важно понимать: консалтинг — это не универсальное решение.

✗ есть необоснованно завышенные ожидания
„консультант всё сделает сам”

✗ отсутствует вовлеченность клиента

- не предоставляется информация
- откладываются решения
- рекомендации остаются без внедрения

✗ ищутся быстрые решения

- без анализа
- без системной работы

☞ Консалтинг приносит результат, когда есть:
сотрудничество, открытость и действие.



От правильного выбора зависит результат всего проекта.

На что стоит обратить внимание:

- ✓ реальный опыт в бизнесе
- ✓ умение объяснять сложные вещи простым языком
- ✓ практический подход
- ✓ ясность в коммуникации
- ✓ личное участие в работе

👉 Чего стоит избегать:

- ✗ универсальных решений «для всех»
- ✗ громких обещаний без конкретики
- ✗ неясности в подходе и процессе



Чтобы получить результат, важно понимать роли.

Консультант:

- анализирует ситуацию
- предлагает решения
- помогает структурировать дейст

Клиент:

- предоставляет достоверную информацию
- принимает решения
- реализует предложенные рекомендации



👉 Лучший результат достигается, когда:
консультант и клиент действуют как единая команда

Консалтинг — это не «быстрый успех», а системная работа

👉 Он дает:

- ясное понимание ситуации
- более обоснованные решения
- структурированный подход к бизнесу
- устойчивый рост

👉 В результате:

- бизнес развивается более осознанно
- увеличиваются продажи
- снижаются риски
- повышаются шансы на получение финансирования



CONSULTEX помогает предпринимателям и компаниям:

- выстроить понятную стратегию развития,
- наладить систему продаж и маркетинга,
- разрабатывать бизнес-планы и проекты для получения финансирования,
- принимать взвешенные управленческие решения.



Маркетинг

- аудит маркетинга
- организация маркетинга
- аналитика и исследования
- разработка маркетинговой стратегии
- продвижение и коммуникации
- брендинг
- digital и социальные сети
- маркетинговое планирование

Бизнес-планы и финансирование

- разработка бизнес-планов
- сопровождение получения финансирования

Партнерства

- поиск и оценка бизнес партнеров
- подготовка презентаций для зарубежных партнёров

Стратегия

- стратегический анализ
- разработка корпоративной стратегии
- стратегия для отдельных направлений бизнеса
- сопровождение внедрения

Экспорт

- консультации по экспорту
- анализ зарубежных рынков
- экспортная стратегия
- подготовка компании к выходу на внешние рынки

Продажи

- аудит продаж
- построение системы продаж
- управление воронкой продаж
- развитие каналов дистрибуции



Наш подход основан на практике:

1. анализируем текущую ситуацию
2. выделяем ключевые проблемы
3. предлагаем реалистичные и обоснованные решения
4. сопровождаем внедрение
5. при необходимости берем часть задач на себя (аутсорсинг)

При необходимости мы подключаем узкопрофильных специалистов (финансы, налоги, технические направления).

Это позволяет:

- повысить качество решений
- учитывать все аспекты проекта
- достигать более устойчивых результатов

Все проекты курируются лично консультантом.



- более 26 лет опыта в бизнесе
- более 10 лет в консалтинге
- ориентация на практический результат
- четкость и структурность
- личное участие в каждом проекте

Мы не используем шаблонные решения.

Каждый проект адаптируется под конкретную ситуацию.



CONSULTEX работает в соответствии со стандартами **ISO 20700** и аккредитован **CMC Global**.

- Запишитесь на первичную консультацию
- Оцените текущую ситуацию

Уже на первой встрече вы поймете:

- есть ли необходимость в консалтинге
- в каком направлении двигаться
- какие шаги стоит предпринять



Контакты:

☎ +373 69500824

✉ office@consultex.md

🌐 www.consultex.md